



THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

✚ NHÂN VIÊN KINH DOANH PHỤ TRÁCH KHU VỰC

❖ MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tư vấn, giới thiệu, bán hàng các sản phẩm gạch men cao cấp (gạch ốp lát và trang trí) đến các cửa hàng, đại lý vật liệu xây dựng trong khu vực thị trường được giao.
- Nơi làm việc:
 - + TpHCM: C11/14A Quốc Lộ 1A, TT. Tân Túc, Huyện Bình Chánh, TpHCM.
 - + Tiền Giang – Bến Tre: Ấp Hưng, Xã Diềm Hy, Châu Thành, Tiền Giang.
 - + Vĩnh Long: Quốc Lộ 53, Ấp Thạnh An, Xã Hòa Thạnh, H. Tam Bình, Vĩnh Long.
 - + Đồng Tháp: 1002 Đường 30 Tháng 4, Ấp 1, Xã Mỹ Tân, Tp. Cao Lãnh, Đồng Tháp.
 - + Sóc Trăng: 98 Tuyến Tránh QL1A, Khóm 5, Phường 7, Tp. Sóc Trăng, Sóc Trăng.
 - + Bạc Liêu – Cà Mau: Km 98, Quản Lộ Phụng Hiệp, Ấp Kinh Lớn, Xã Tân Thạnh, TX. Giá Rai, Bạc Liêu.

1. Yêu cầu công việc:

- Giới thiệu sản phẩm, chào bán hàng theo các chính sách của công ty.
- Nhận đơn hàng, xử lý và theo dõi thực hiện.
- Triển khai các chính sách bán hàng – sản phẩm của công ty.
- Kiểm soát và thu hồi công nợ.
- Chăm sóc, duy trì, phát triển mối quan hệ với các khách hàng của công ty.
- Tìm kiếm và phát triển khách hàng mới.
- Kết hợp với các phòng ban có liên quan giải quyết các phản hồi và khiếu nại của khách hàng.
- Thực hiện các yêu cầu công việc do cấp quản lý phân công.

2. Yêu cầu chung:

- Nam, từ 21 – 28 tuổi, tốt nghiệp Trung Cấp trở lên (ưu tiên sinh viên mới ra trường, yêu thích bán hàng – kinh doanh...)
- Thành thạo vi tính văn phòng: xử lý văn bản, bảng tính,...
- Có tố chất kinh doanh, năng động, giao tiếp tốt, chất giọng rõ ràng – dễ nghe.
- Có khả năng làm việc độc lập – nhóm. Có tinh thần trách nhiệm, kỷ luật cao.
- Thường xuyên đi công tác tỉnh (xe công ty hoặc xe máy).

❖ LƯƠNG, THƯỞNG:

- **Thu nhập hàng tháng: từ 9.000.000 đồng.** (tiền lương gạch ốp lát + thưởng gạch trang trí, chưa bao gồm phụ cấp tiền cơm, tiền điện thoại, công tác phí...)
- Thưởng: theo chính sách hiện hành của công ty.

❖ QUYỀN LỢI:

- Ký hợp đồng lao động.
- Đóng BHXH, BHYT, BHTN theo qui định.