

## JOB DESCRIPTION/ *BẢNG MÔ TẢ CÔNG VIỆC*

**Position:** **Business Development Intern/ *Thực tập sinh Phát triển Kinh doanh***

### **I. Job Description/ *Mô tả công việc***

- Post & optimize product on website.
- Find and Nurture relationships with a group of Potential Sellers
- Negotiate & promote co-operations with sellers when invite them to sign the contract and active on our website
- Track, care and evaluate activities of the sellers by the excel file and on our platform as an admin
- Perform other duties as assigned by supervisor.
  
- *Đăng & tối ưu sản phẩm trên sàn.*
- *Tìm kiếm và giữ mối quan hệ với đối tác.*
- *Đàm phán và đẩy mạnh hợp tác với người bán để tiến tới ký kết hợp đồng và kích hoạt tài khoản bán hàng trên sàn.*
- *Kiểm tra, chăm sóc và đánh giá các hoạt động của đối tác qua file excel và trên nền tảng*
- *Các công việc khác theo sự phân công của trưởng phòng.*

### **II. Requirement/ *Yêu cầu công việc***

- Have logical thinking and organizational arrangement;
- Can work with data;
- Have computer skills in office (excel).
- 3rd or 4th year student, majoring in Economics, E-commerce, Communication, Marketing, IT.
- Proactively learn on the job, not afraid to suffer hardship
  
- *Có tư duy logic và tính sắp xếp tổ chức;*
- *Có thể làm việc với dữ liệu;*
- *Có kỹ năng vi tính văn phòng (excel).*
- *Sinh viên năm 3 hoặc năm 4, chuyên ngành Kinh tế, TMĐT, Truyền thông, Marketing, CNTT.*
- *Chủ động học hỏi trong công việc, không ngại khó.*

### **III. Other requirement/ *Yêu cầu khác***

- Gender: any gender.
- Full-time work: Monday to Friday (8am - 5pm).
- Working address: Floor 6, Thien Phuoc 1 building, 244 Cong Quynh, Pham Ngu Lao Ward, District 1, HCMC.