

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

Mã	MTCV – TTSKD
Vị trí	Thực tập sinh kinh doanh
Bộ phận	Sàn giao dịch
Quản lý trực tiếp	Trưởng phòng kinh doanh

1. NỘI DUNG

- Tìm kiếm và khai thác nguồn khách hàng tiềm năng có nhu cầu mua/đầu tư bất động sản (BDS);
- Giới thiệu, hướng dẫn và tư vấn cho khách hàng các thông tin liên quan đến sản phẩm, dự án mà Công ty phân phối;
- Chăm sóc khách hàng hiện tại và tiềm năng;
- Phối hợp với phòng để thực hiện các chỉ tiêu chung;
- Bán các dự án đất nền, nhà phố, chung cư, khu biệt thự, nhà cao cấp, khu nghỉ dưỡng;
- Báo cáo công việc trực tiếp cho trưởng phòng kinh doanh.

2. YÊU CẦU

- Đam mê kinh doanh, tư vấn, CSKH;
- Khả năng giao tiếp và xử lý tình huống tốt;
- Có tinh thần cầu tiến, nhiệt huyết và khao khát đạt thu nhập xứng đáng với năng lực làm việc;
- Có điện thoại, laptop và xe máy;
- Sinh viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực bảo hiểm/tài chính/ngân hàng/FMCG... là một lợi thế

3. QUYỀN LỢI

- Mức trợ cấp: thỏa thuận;
- Hỗ trợ số liệu và dấu mộc thực tập;
- Có cơ hội trở thành Nhân viên chính thức của công ty;
- Được hỗ trợ chi phí marketing theo dự án;
- Được tài trợ 100% các khoá học theo chính sách của Tập đoàn và Công ty;
- Liên tục được cập nhật thông tin BĐS miễn phí từ Bộ phận nghiên cứu thị trường của Công ty;
- Cơ hội tiếp cận nguồn sản phẩm phân phối độc quyền, kho dự án liên tục và đa dạng để nhân viên khai thác;