

7. LỢI ÍCH CỦA HỌC VIÊN

6. RÈN LUYỆN KỸ NĂNG	RÈN LUYỆN CÁC KỸ NĂNG ĐỂ ĐÁP ỨNG ĐƯỢC YÊU CẦU CÔNG VIỆC TRONG NGÂN HÀNG. ĐẶC BIỆT KỸ NĂNG THUYẾT TRÌNH, NHÓM KỸ NĂNG BÁN HÀNG VÀ KỸ NĂNG QUẢN LÝ CÔNG VIỆC.
7. MỞ RỘNG CÁC MỐI QUAN HỆ	BẠN BẮT ĐẦU THAM GIA CHƯƠNG TRÌNH, BẠN SẼ QUEN BIẾT THÊM NHỮNG NGƯỜI ĐỒNG NGHIỆP, LÃNH ĐẠO TRONG NGÂN HÀNG VÀ CÓ CƠ HỘI MỞ RỘNG CÁC MỐI QUAN HỆ KHÁCH HÀNG. BẠN BIẾT CÀNG NHIỀU NGƯỜI LIÊN QUAN ĐẾN CÔNG VIỆC NGÂN HÀNG CỦA BẠN, BẠN CÀNG CÓ NHIỀU CƠ HỘI ĐỂ MỞ RỘNG CÁC MỐI QUAN HỆ.
8. HIỂU BIẾT PHÁP LUẬT VÀ QUY TRÌNH QUY ĐỊNH TRONG NGÂN HÀNG	BẠN ĐƯỢC TRANG BỊ ĐẦY ĐỦ KIẾN THỨC, CÁC QUY TRÌNH, QUY ĐỊNH PHÁP LUẬT ÁP DỤNG TRONG CÔNG VIỆC VÀ CUỘC SỐNG
9. HIỂU BIẾT SẢN PHẨM VÀ THỊ TRƯỜNG NGÂN HÀNG	BẠN ĐƯỢC ĐÀO TẠO VÀ THỰC HÀNH VỀ CÁC SẢN PHẨM DỊCH VỤ CHÍNH CỦA NGÂN HÀNG. XÂY DỰNG KẾ HOẠCH VÀ TRIỂN KHAI TƯ VẤN BÁN HÀNG.