



## **THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG**

### **✚ NHÂN VIÊN KINH DOANH PHỤ TRÁCH KHU VỰC (09 Nam)**

#### **❖ MÔ TẢ CÔNG VIỆC**

- Tư vấn, giới thiệu, bán hàng các sản phẩm gạch men cao cấp (gạch ốp lát và trang trí) đến các cửa hàng, đại lý vật liệu xây dựng trong khu vực thị trường được giao.
- Số lượng cần tuyển:
  - + Làm việc tại TP.HCM: 06 người.
  - + Làm việc tại Tiền Giang – Bến Tre: 02 người.
  - + Làm việc tại Bạc Liêu – Cà Mau: 01 người.

#### **1. Yêu cầu công việc:**

- Giới thiệu sản phẩm, chào bán hàng theo các chính sách của công ty.
- Nhận đơn hàng, xử lý và theo dõi thực hiện.
- Triển khai các chính sách bán hàng – sản phẩm của công ty.
- Kiểm soát và thu hồi công nợ.
- Chăm sóc, duy trì, phát triển mối quan hệ với các khách hàng của công ty.
- Tìm kiếm và phát triển khách hàng mới.
- Kết hợp với các phòng ban có liên quan giải quyết các phản hồi và khiếu nại của khách hàng.
- Thực hiện các yêu cầu công việc do cấp quản lý phân công.

#### **2. Yêu cầu chung:**

- Nam, từ 21 – 33 tuổi, tốt nghiệp Trung Cấp trở lên (ưu tiên sinh viên mới ra trường, yêu thích bán hàng – kinh doanh...)
- Thành thạo vi tính văn phòng: xử lý văn bản, bảng tính,...
- Có tố chất kinh doanh, năng động, giao tiếp tốt, chất giọng rõ ràng – dễ nghe.
- Có khả năng làm việc độc lập – nhóm. Có tinh thần trách nhiệm, kỷ luật cao.
- Chấp nhận đi công tác tỉnh.
- Đối với KV Tiền Giang, Bến Tre, Bạc Liêu, Cà Mau: chấp nhận đi công tác bằng xe cá nhân.

#### **❖ LƯƠNG, THƯỞNG:**

- Làm việc tại Tp.HCM:
  - Lương thử việc: 9.000.000 đồng/tháng.
  - Lương chính thức: 12.000.000 đồng/tháng.
  - Thưởng: theo chính sách hiện hành của công ty.
- Làm việc tại tỉnh:
  - Lương thử việc: 7.500.000 đồng/tháng.
  - Lương chính thức: từ 9.000.000 đồng/tháng.
  - Thưởng: theo chính sách hiện hành của công ty.

#### **❖ QUYỀN LỢI:**